

CV Vanessa Claire Hall

Vor-/ Nachname: Vanessa Claire Hall
Geburtsdatum: 4. Juni 1967 in Harrogate
Staatsangehörigkeit: britisch

Dez 2015 bis heute

Unabhängige Beratungs- und Unterstützungsfunktionen in der Gastro- und Hotellerie-Branche. Ernennung zum nicht geschäftsführenden Vorstand von Cubitt House, Londoner Boutique-Pubs mit Gästezimmern, seit Januar 2017.

Aufsichtsratsmitglied der Vapiano SE seit September 2018.

Mitbegründerin von Jack & Alice, Wein-Bar und Pantry. *Kürzlich in Großbritannien als „Independent Casual Dining Restaurant“ des Jahres und „Best Small Employer“ ausgezeichnet.*

Hauptgeschäftsführerin

YO! Sushi
2013 – Nov 2015

Haupterrungenschaften:

Während der zwei Jahre bei YO! als COO und CEO 20 Restaurants eröffnet, 13 in Großbritannien, 4 in den USA und 4 internationale Franchise-Restaurants.

Fokussiert auf kontinuierliche Expansion und Innovation der Marke durch Design, Entwicklung von Lebensmitteln und kreative Marketingkampagnen. Lieferte Like-for-Like-Umsatzwachstum und verbesserte die Umsatzrendite.

Leitete eine Verkaufstransaktion des Unternehmens an eine neue Private-Equity-Gesellschaft.

Brand Operations Director

Mitchells & Butlers PLC
Oktober 2010 bis Jan 2013 –

Multi-Site-Betrieb von c200-Unternehmen mit gleichbleibendem Like-for-Like-Umsatzwachstum, starke ROI-bewährte neue Konzepte für die Markteinführung.

Fokus auf Wachstumsstrategie, das erfolgreiche Erweitern und Entwickeln der Marken durch Akquisitionen, Umstellungen und die Erhöhung der Gästebasis.

Markenverantwortung für 4 wichtige Premiummarken zu unterschiedlichen Phasen des Lebenszyklus, von der Konzeptentwicklung bis zur Markteinführung. Folgende Marken waren einbezogen:

- **Premium Country Dining Group (PCDG)** - eröffnete 32 Standorte innerhalb von 18 Monaten (insgesamt 82).
- **Browns Restaurant und Bars** – Zergliederung und Weiterentwicklung der Marke (Design und Angebot), Verdoppelung der Größe über 14 Monate.
- **Village Pub & Kitchen** – gründete ein neues Konzept und stetiges Wachstum bis 40, Fokus auf der Markenpositionierung und Profitabilität.
- **Miller & Carter**, Steakhouse-Konzept vom Pub bis zur Hauptstraße.

Akquisition eines neuen Unternehmens, um das Wachstum von vornehmlich 3 Marken innerhalb von MAB zu unterstützen - Leitung der Due Diligence, Akquisition, Integration und Umwandlung der 22 Einzelhandelsunternehmen.

Retail Operations Director

All Bar One

Oktober 2000 bis Oktober 2010

Kontinuierliches Like-for-Like-Wachstum über alle Jahre und alle Marken hinweg, angetrieben von der Markenentwicklung durch umfassende Renovierung, Wartungszyklus und Expansion.

Retail Operations Director für **All Bar One** 6 Jahre lang. Fokus auf das Gewinnen von Teams, starke interne Nachfolge, hochwertige Durchführung und Zufriedenheit der Gäste. Trendwende bei hinter den Erwartungen zurückbleibenden Geschäften und daraus resultierendes Gewinnwachstum.

Director of Finance

Britvic Soft Drinks

1997 bis 1999 – (Britvic Soft Drinks)

Verantwortlich für ein Team von 110 Personen. Signifikanter Fokus auf die Änderung von Management-Systemen zur Verbesserung der FMCG-Informationen und der Budgetierung. Einführung des Reporting zur Produkt- und Umsatzrentabilität und Unterstützung von Fruit Shoots und J2O, die von NPD lanciert wurden. Leitung eines unabhängigen Schatzamtes. Restrukturierung des Finanzteams und Reduzierung der Mitarbeiterzahl um 20%. Zentrale Kostensenkung für das Unternehmen vorangetrieben - signifikantes Redundanzprogramm.

Director of Finance

Bass Leisure Entertainments

1994 bis 1997

Mitglied des BLE-Vorstandes, der verantwortlich ist für Finanzen, IT, Einkauf, Audit und Lizenzierung. Gesellschaftssekretärin für BLE Limited. Gestrafftes Management Reporting, Umstrukturierung der Bilanzierung, Unterstützung einer jungen Unternehmens- und Konzeptentwicklung, die eine Schlüsselrolle bei der Festlegung und Umsetzung von Strategien spielt - führte zu Wachstum und Erfolg von **Hollywood Bowl**.

Senior Management Accountant

Bass Brewers

1992 bis 1994

Verantwortlich für die Abteilung Management Accounts, direkt an den Vorstand berichtend. Spielte aufgrund der DTI-Aufträge, die zur Veräußerung vieler regionaler Brauereien und zum Redundanzprogramm führten, eine wichtige Rolle bei der Umstrukturierung und Kontrolle der Änderungen. Sicherstellung relevanter und zeitnaher Informationen im gesamten Unternehmen - Unterstützung von Marketing, Verkaufsteams, Produktion usw.

Senior Manager, Corporate Finance

BDO Stoy Hayward

1988 bis 1992

2 Jahre in der Wirtschaftsprüfung, 2 Jahre in der Unternehmensfinanzierung als Managerin, die an vielen Unternehmensakquisitionen, MBOs, Börsengängen und Unternehmenserholungen beteiligt war. Verwaltete einen Empfang eines Autohauses für 18 Monate.